



ГРУППА КОМПАНИЙ
«RAUM-PROFIE»

Сейчас это Группа Компаний (ГК)

Производство лакокрасочной
продукции



Производство клеёв и
дисперсии ПВАД



Служба домашнего
сервиса



Общестроительные и
ремонтные работы



Питомник



Что мы производим?



- Анतिकоррозионные материалы
- Огнезащитные материалы
- Полимерные (наливные) полы
- Теплоизоляционные краски
- Краски для разметки дорог
- Антивандальные

Главный принцип деятельности нашей
компании – это **профессионализм и**
функциональность
МИССИЯ ГК «RAUM-PROFIE»

производство и реализация
высококачественной продукции и сырья с
целью улучшения жизни
общества. Оказан
профессиональн
помощи в сфере
производства,
строительства, ремонта, дизайна и
благоустройства.



Особенности защиты от коррозии строительной и сельскохозяйственной техники заключаются в необходимости обработки всех поверхностей, к которым предъявляются особые требования по устойчивости к маслам и бензину, влаге и перепадам температур, воздействию ультрафиолетового излучения и прочим неблагоприятным факторам окружающей среды.

Именно толстослойное нанесение грунтовок и грунт-эмалей обеспечивает защиту от коррозии.

Компания «RAUM-PROFIE» разработала материалы с дополнительными характеристиками защиты от коррозии.

Эти материалы обладают отличной прочностью на изгиб, повышенной твердостью и абразивостойкостью, ведь наиболее часто нарушение целостности покрытия происходит



СВОЯ ЛАБОРАТОРИЯ

В 2015 году лаборатория **ГК «RAUM-PROFIE»** получила свидетельство об аттестации, тем самым подтвердила что соответствует установленным требованиям.



ГК развивается и идет в ногу со временем. У сотрудников всегда есть возможность карьерного роста.

Внутри компании создается кадровый резерв. Руководство компании поощряет сотрудников готовых профессионально расти и дает все возможности для карьерного продвижения.

Пылев Роман пришел в компанию в 2006 году на должность механика. Сейчас он начальник производства и руководит производством клеёв и дисперсий ПВА с 2014 года.



Анна Коробова – начальник лаборатории

В 2010 году пришла на производство практически со студенческой скамьи. Начала свою трудовую деятельность в должности лаборанта на входе контроля сырья. Через 3 года её перевели в направление межоперационного контроля органической продукции. Анна неоднократно признавалась «Лучшим сотрудником года». И в 2016 году её назначили Начальником лаборатории. Сейчас Анна руководит всеми направлениями по проверке качества и имеет в подчинении 5 человек.



Наша продукция
проходит успешные
испытания .

Наши постоянные
клиенты:

Завод «KDM» (г.
Смоленск)

«Воронежсельмаш»

«ВяткаКранСервис» (г.
Киров)

«Промышленная
группа «Диамет» (г.
Киров)

Производственная
компания «Диас» (г.
Краснодар)

«Северсталь».



Социальная программа компании

В нашей компании разрабатываются и действуют социальные программы:

1. Обучение и повышение квалификации сотрудника
2. Компенсация для занятий спортом
3. Изучение английского языка по партнерской программе со скидкой
4. Оказание материальной помощи в различных жизненных ситуациях
5. Предоставление жилья иногородним сотрудникам



ВАКАНСИИ

Химик-разработчик лаборатории

Обязанности

Разработка и модернизация рецептур клеев
Подбор сырьевых компонентов;
Составление технологических инструкций для производства;
Участие в разработке нормативной и другой технической документации.
Внедрение новых продуктов на производство
Командировки, в том числе возможно за рубеж.

Требования:

Высшее химическое образование (органика) обязательно
Обязателен опыт работы по разработке.

Мы предлагаем:

Работу в крупной и динамично развивающейся компании;
Профессиональный рост



Техник - технолог по нанесению ЛКМ

Обязанности:

Нанесение Лакокрасочных материалов по заданным характеристикам

Ведение расчетов по расходу ЛКМ, расчет цена за 1 кв. м.

Ведение переговоров с лицами принимающими решения

Работа с измерительными приборами

Командировки (70% рабочего времени)

Требования:

Опыт работы в нанесении ЛКМ с помощью пневмораспыления

высшее образование (желательно)

Условия:

Возможность профессионального развития и карьерного роста;

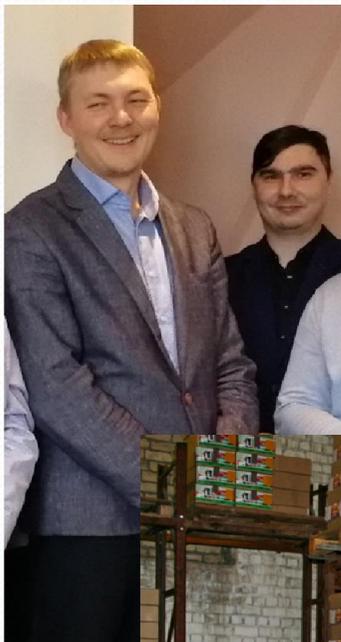
График работы: 5x2, с 9.00 до 17.30;

На период адаптации: обучение и наставничество;

Возможность зарабатывать: оклад + % с продаж + мотивация по KPI;



Региональный менеджер по продажам



Обязанности

Работа в офисе и в "полях", командировки по регионам (по России) (25Х75);

Разработка и мониторинг региона (конкуренты, цены, потенциальные клиенты);

Работа не только с холодной, но и с теплой базой (наработка потенциальных клиентов), организация встреч для возможности презентовать продукцию компании.

Подготовка коммерческих предложений ;

Предоставление пробных образцов продукта, обсуждение коммерческих условий сотрудничества;

Требования:

Опыт работы в региональных продажах (сектор B2B)

Опыт ведения сложных переговоров (сетевые контракты, B2B);

Хорошие знания Excel, CRM;

Готовность к командировкам

Условия:

возможность профессионального развития и карьерного роста

работа на крупном современном предприятии

график работы: 5х2, с 9.00 до 17.30

на период адаптации: обучение и наставничество.

возможность зарабатывать: оклад + % с продаж + мотивация по KPI